-----Conhecer a si Próprio-----

Você conhece alguém com as características a seguir?

* Perito em lidar com problemas.
* Bom em descobrir o que está errado e resolver o problema.
* Bom treinador e instrutor.
* Cuidadoso na tomada de decisões e escolhas.
* Bom em assumir uma direção, seguir por ela e fazer as correções necessárias para manter o controle.
* Talentoso em definir prioridades, e então agir.
* Que aprecia discussões intelectuais, mesmo sendo introspectivo?.
* E Com excelente capacidade de analisar uma situação, identificar possíveis deficiências e modificá-la quando necessário, faz com que ele seja eficaz em tempos de dificuldades e crises.

Não? Muito Prazer, Sebastião Vinícius, ao seu dispor.

Já risquei parede, chutei portas, derrubei um médico no chão, peguei emprestado mais de R$ 100.000,00 no banco em um empréstimo consignado e rasguei até dinheiro.

Em 2006 me formei em Matemática e em 2010 me tornei especialista em Engenharia de Software.

Eu li diversos livros, me informei em uma centena de sites e blogs. E sabe o que ganhei com isso? Muita informação, informação de todo tipo ,mais do que eu podia processar. com excesso de informação se tem excesso de decisões. Sobrecarga. Transtorno Bipolar De Humor, este foi o diagnóstico que um Médico psiquiatra me deu.

E hoje tenho que tomar comprimidos de carbonato de lítio todos os dias. E fazer sessões de terapia com uma psicóloga.

Vivemos em um tempo de sobrecarga de informações. Nos blogs,nas tvs , diversos sites e aplicativos.

Filtrar informação se tornou essencial pra saúde mental e do corpo como um todo.

Por isso o Projeto Paciência (GTD-FRAMEWORK). Que esta disponível no Site [www.sebastiaovinicius.com](http://www.sebastiaovinicius.com) e [www.gtdframework.com](http://www.gtdframework.com) .

==============================pagina =============================

Você que gosta de resolver problemas, qual é o maior problema ou desvantagem por trás de não saber onde estão as oportunidades?

Qual é o tamanho do trabalho que vocês tem pra descobrir se algum empreendimento vale a pena?

TENHO FEITO ESSA PERGUNTA EM GRUPOS DE DISCUSSÃO POR AI. ALGUNS COM MAIS DE 50 MIL PESSOAS OUTROS COM UNS 5MIL. OBTIVE VÁRIAS RESPOSTAS DAS PESSAS, O QUE MOSTRA O SEU INTERESSE EM CONTRIBUI DE ALGUMAS PESSOAS.

Mas INFELISMENTE AS RESPOSTAS PASSAM LONGE DE UMA RESPOSTA DE ALGUEM QUE SE QUER ENTENDEU A QUESTÃO

Você consegue me responder essa questão?

==============================pagina=============================

Os primeiro cliente do dia atendo de graça...

Se você tem o interesse de saber se suas ideias têm potencial de mercado satisfatório, antes de começar a desenvolve-las.

Se quer formar sua rede de contatos (MENTE MESTRA BASEADA EM PONTOS FORTES), baseado em pontos fortes.

E assim poder se comunicar com seus contatos sabendo exatamente quais são seus pontos mais fortes e poder ajuda-los nos seus pontos não tão fortes assine nossa lista de emails e agende uma consulta [aqui](https://go.hotmart.com/H41825868M?dp=1).

PARA VENDER ALGO É PRECISO QUE EXISTA DEMANDA.

ME VENDA ESTA CANETA

LOGO A CANETA É A SOLUÇÃO PROTUDO OU SERVIÇO A NECESSIDADE DE ESCREVER É A DEMANDA.

Perito em lidar com problemas. Bom em descobrir o que está errado e resolver o problema. Bom treinador e instrutor. Eficaz em tempos de dificuldades e crises. Cuidadoso na tomada de decisões e escolhas. Bom em assumir uma direção, seguir por ela e fazer as correções necessárias para manter o controle. Talento em definir prioridades, e então agir. Introspectivo e aprecia discussões intelectuais.

Sua capacidade de analisar uma situação, identificar possíveis deficiências e modificá-la quando necessário, faz com que ele seja eficaz em tempos de dificuldades e crises.

Agende uma consulta para descubrirmos como você se descreve para encontrarmos juntos quais são seus pontos fortes e elaborarmos uma nova descrição baseada em seus pontos fortes e independente de seu historico profissional e já começar planejar sua rede de contatos em torno dos seus pontos fortes. E posteriormente elaborarmos um produto MVP para seu negócio.